



19 мая 2014 г.



Регистрация 9:30
Начало семинара 10:00



г. Харьков



490 грн.

Докладчики:

Долгая Ольга Александровна,

*руководитель
консультационного
отдела,
консультант по
вопросам
налогообложения
и бухучета.*



Бубенко Сергей Александрович,



*а также
ведущий юрист
АО «Глобал Адвокат»
Корпорации
Глобал Консалтинг.
Автор статей для
специализированных
изданий.*

Программа семинара:

1. Применение международных документов и рекомендаций МТП, ООН и других организаций для минимизации рисков и потерь при исполнении контрактов с учетом новых вызовов, рисков и торговых преференций:

- применение положений «Венской конвенции о договорах международной купли-продажи» (CISG), Конвенции ООН «О признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений»;
- применение положений «Принципов международных коммерческих контрактов» (UNIDROIT);
- «Принципы европейского договорного права». Комментарии и рекомендации.

2. Организация ВЭД после подписанной между Украиной и ЕС политической частью соглашения об ассоциации:

- принципы европейского контрактного права;
- преодоление торговых барьеров (технические регламенты, сертификация, стандартизация, квотирование) при поставке товаров в страны ЕС;
- как в контракте учитывать преимущества, вытекающие из односторонних преференций ЕС, предоставляемых Украине после подписания политической части соглашения с ЕС;
- товары, на которые распространяются автономные преференции и особенности подтверждения происхождения.

3. Ключевые вопросы при подготовке отдельных разделов контрактов, рекомендации и практические замечания:

- Коммерческая практика в отношении обязательных разделов контракта (предмет контракта, количество и качество товара, базисные условия поставки, цена и общая стоимость контракта, условия платежей, условия приемки-сдачи товара, упаковка и маркировка, форс-мажорные обстоятельства);
- Коммерческая практика в отношении дополнительных условий контракта (страхование сырьевых товаров и готовых изделий, перевозчики и экспедиторы, погрузка и выгрузка, передача документов, электронные документы, торговые марки, экспортные и импортные формальности, переход права собственности на товар, товар заменитель, инспектирование товара, досрочный переход рисков, торговые обычаи, санкции и рекламации, разрешение споров);
- Документы о поставке, требования к товаротранспортным документам.

4. Экспортные операции:

- особенности оформления экспортных операций;
- таможенные декларации: электронная и бумажная формы;
- заполнение налоговых накладных при экспорте;
- отражение экспортных операций в реестре налоговых накладных;
- заполнение декларации по НДС;
- особенности заполнения формы №1-ПП;
- расчеты в иностранной валюте по экспортным операциям.

5. Импортные операции:

- сбор в пенсионный фонд при покупке валюты;
- особенности документального оформления импортных операций, применение курса НБУ для определения налоговых обязательств и уплаты таможенных платежей;
- таможенные декларации (временная, лист корректировки к таможенной декларации) как подтверждение права на налоговый кредит;
- отражение в реестре налоговых накладных и декларации по НДС импортных операций;
- расчеты в иностранной валюте по импортным операциям.

6. Курсовые разницы.

7. Декларация о валютных ценностях: особенности заполнения.

В стоимость входит: семинар, печатные информационные материалы, кофе-брейк.

Продолжительность семинара: 7 часов.